**職　務　経　歴　書**

　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　20xx年xx月xx日現在

　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　氏名　○○ ○○

**■職務要約**

新卒で入社したコンサルティングファームにて新規事業戦略の立案、○○メーカーにて新事業企画／投資企画および実行業務に従事。現職の○○メーカーでは、短・中期から長期までのすべての事業計画において、データ分析から実行計画の立案推進まで計画全般に携わってまいりました。特に中期開発ロードマップの策定・実施では、プランの策定から実際の遂行まで、仮説検証型のビジネス手法によって業務改革を達成することができました。20xx年にマネジャーになってからは、メンバーマネジメントとプロジェクト全体の統括を任されております。

**■職務経歴**

□20xx年xx月～現在　株式会社○○

◆事業内容：○○器具の設計、製造、販売

◆資本金：○百万円　売上高：○百万円（20xx年）　従業員数：○名　上場

|  |  |
| --- | --- |
| 期間 | 業務内容 |
| 20xx年xx月　～現在 | ○部○課 マネジャー |
| A分野での成長を担うべく、開発組織の刷新と開発の効率化をミッションとする【業務内容】1）中期開発ロードマップの策定・実施・業界動向予測や競合分析に基づく中期事業戦略・開発ロードマップの策定・ロードマップから実行計画への落とし込み、開発テーマの統廃合・再編、重要分野への資源集中化2）開発戦略に基づく開発組織改革および業務改革の遂行 (開発人員100人)・開発統括部の年度予算戦略の立案、調整および実績管理・アウトソーシング化による効率化・業務改革、外部コンサルとの連携強化によるニーズの拾い上げ・期間短縮のためのプロセス見直し、IT インフラ導入、競合特許調査分析、新技術の情報収集【実績】・統合後の経営効率改善により、事業部売上100 億円→127 億円、営業利益率5％→11％へ改善・20xx年から事業化開始予定、X社とは共同開発プロジェクトも遂行中（業務効率化により25％コスト削減）【ポイント】組織改革・開発環境のDX推進に素早く取り組めるように、企画段階から決裁者を巻き込むことで、リードタイムを短くすることに成功 |
| マネジャー以下グループメンバー8名 |

□20xx年xx月～20xx年xx月　株式会社○○

◆事業内容：○○の製造、販売

◆資本金：○百万円　売上高：○百万円（20xx年）　従業員数：○名　上場

|  |  |
| --- | --- |
| 期間 | 業務内容 |
| 20xx年xx月　～20xx年xx月 | ○本部○課　リーダー |
| B分野における新規事業創出のための、新事業企画／投資企画および実行業務【業務内容】1）新規事業戦略の立案・実行およびパートナー企業の開拓、投資、M＆A 検討～実行・投資に伴うデューデリジェンス、交渉折衝業務、契約締結、投資後の経営状況監督・投資先との共同プロジェクトの運営管理、推進のための社内関係部署との調整及び同意形成2）特命業務：買収先企業のシナジー効果を高める事業モデルの企画立案【実績】・契約成立案件は3 件(海外1件含む)・開発費の予算対実績ギャップが50％→15％に改善し、予算計画の精度が大幅に向上【ポイント】自身のこれまでの様々な社外活動における独自人脈によって企業開拓を促進B分野においては社内で一番の知見を持ち、アドバイザーとしての役割も持つ |
| マネジャー以下グループメンバー12名 |

□20xx年xx月～20xx年xx月　株式会社○○

◆事業内容：コンサルティング

◆資本金：○百万円　売上高：○百万円（20xx年）　従業員数：○名

|  |  |
| --- | --- |
| 期間 | 業務内容 |
| 20xx年xx月　～20xx年xx月 | ○部○グループ　アソシエイト |
| C分野のグローバルメーカーのクライアントを対象とした、新規事業戦略の立案【業務内容】・戦略立案のための競合調査・分析・M＆Aのための市場評価、動向予測などをチームで作成 |
| マネジャー以下グループメンバー5名 |

**■活かせる経験・知識・技術**

・データ分析による仮説検証～事業計画～実行計画立案～プロジェクト企画・推進といった事業企画業務全般

　（特に新規事業領域における事業開発の進め方に精通）

・事業成長加速を目的としたM&A戦略の検討～実行

・事業戦略の経営層へのプレゼン、関係者を巻き込んだ説得経験

・メンバーおよび業務マネジメント、プロジェクトマネジメント

**■資格**

・普通自動車運転免許証（20xx年xx月）

・簿記検定(日商2級)（20xx年xx月取得）

・TOEIC 785点（20xx年xx月）

　※ビジネスでの利用経験x年：電話会議や交渉も通訳なしで行うことができる英語力があります

**■自己ＰＲ**

コンサルティングファームやメーカーにおいて、企業・事業買収や開発組織の改革プロジェクト、新規事業戦略の立案などを行ってきました。様々なポジションを経験しましたが、常に事業目的を第一に考え、時には既存の組織・業務プロセスを変更することも含めて、積極的に提言してきました。

特に現職においては、組織改革・開発環境のDX推進に素早く取り組めるように、企画段階から事業責任者を巻き込み、スピーディな変革を実行してきたつもりです。今後も、経営課題を解決するために、関係者とのコミュニケーションを図りながら最適な戦略を実行し、高い成果を出していきたいと考えております。

以上