**職　務　経　歴　書**

　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　20xx年xx月xx日現在

　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　氏名　○○ ○○

**■職務要約**

○○大学○○学部卒業。20xx年、○○○コンサルティング入社。○○業界を中心とした企業再生・事業再編を手がける部門にて、経営課題の抽出、経営計画の策定、実行サポートを行ってまいりました。20xx年よりM＆Aアドバイザリー業務に従事。オリジネーションからエグゼキューションまでFA業務を担当しております。

**■職務経歴**

**□20xx年xx月～現在　○○○○コンサルティング**

|  |  |
| --- | --- |
| 期間 | 業務内容 |
| 20xx年xx月  　～  20xx年xx月 | **事業再生事業部** |
| 企業再生に携わる（主に○○業界・△△業界）  ・経営課題の抽出、課題解決策の策定  ・私的整理再生計画の策定  ・債権者向け交渉  ・計画実行サポート  ・新規事業の戦略立案サポート  【主要案件・実績】  ・国内電機業界第○位の企業再生案件：主担当（プロジェクト規模：○名）  プロジェクトマネジャーとして問題点の抽出から事業計画の策定、検証を行い、債権者との交渉と外資買収ファンドとの条件交渉まで行う。入札管理、入札書類の作成、入札実施までを担当。 |
| アソシエイト／20xx年よりシニアアソシエイト |
| 20xx年xx月  　～　現在 | **M＆A事業部** |
| M＆Aアドバイザリー業務に携わる（主に○○業界・△△業界）  ・プレM&Aの提案、導入  ・事業計画、成長戦略策定  ・財務デューデリジェンス  ・ビジネスデューデリジェンス  ・企業価値算定  ・組織再編支援（スキーム策定、実行支援）  ・債務整理を伴う再生型M＆Aの支援  ・資金調達支援（金融機関調整等）  ・PMIの計画策定サポート  ・マネジャーとして、案件獲得・チーム組成・プロジェクトマネジメント  【主要案件・実績】  ・建設業界の国内M＆A案件  バイサイドFA：主担当（ほかサブ担当○名）約○億円  買収側及び売却側ともに非上場　案件完了済み  ・ホテル運営会社の国内外の事業再編案件  セルサイドFA：主担当（ほかサブ担当○名）約○億円  買収側は外資企業　案件進行中 |
| シニアアソシエイト／20xx年よりマネジャー |

**■資格**

・普通自動車免許（20xx年xx月）

・日商簿記検定試験2級（20xx年xx月）

・中小企業診断士（20xx年xx月）

**■自己PR**

企業再生においては、経営陣・マネジャークラスだけでなく、各部署の現場メンバーにも自ら直接ヒアリングを行うことで、上層部が認識していない課題の本質をつかむことを心がけてまいりました。また、企業再生支援においてもM&Aアドバイザリーにおいても、経営者に創業から現在に至るまでのプロセスや転機、従業員への思いなどを丁寧にヒアリングし、経営数字面の改善を図るだけでなく「理念」「大切にしたい価値観」が継承されることを重視して活動しております。

以上